



BAC PRO COM

Gérer

Animer

Vendre

OÙ ?



Groupe scolaire Jeanne d'Arc La Salle /
94 Avenue de Laon /
CS 20013 /
51721 Reims Cedex /
& 03 26 47 50 25 /
@ www.jeannedarc-reims.com/ /
) institution-jeannedarc@wanadoo.fr

Lycée professionnel Jeanne d'Arc La Salle

QUEL RECRUTEMENT ?

Le Bac Pro Commerce est accessible après la classe de 3^{ème} ou un CAP EVS (Employé de Vente Spécialisé).

POUR QUI ?

Il s'adresse à des jeunes ayant le sens du contact, autonomes, aimant prendre des initiatives et désireux de devenir des vendeurs polyvalents capables de s'adapter aux besoins de l'entreprise, tant dans la diversité des tâches proposées que dans la valorisation de son image.

QUELS ENSEIGNEMENTS ?

La formation proposée s'articule autour de 4 pôles d'apprentissage :

- L'accompagnement personnalisé.
- Les enseignements généraux.
- Les enseignements professionnels.
- 22 semaines de PFMP (Période de formation en milieu professionnel) réparties sur les 3 années de la formation.

QUELLES POURSUITES D'ÉTUDES ?

Le titulaire de ce diplôme peut envisager une poursuite d'études, notamment en :

- BTS Management des Unités Commerciales.
- BTS Négociation Relations Client.
- IUT Techniques de commercialisation.
- Écoles de commerce

QUELS DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS ?

Dans tout type d'unité commerciale, sédentaire ou non, alimentaire ou non, spécialisée ou généraliste, en libre-service ou en vente conseil.

Le diplômé occupe des postes d'assistant de vente, de vendeur, de conseiller, d'employé de commerce ou d'adjoint au responsable de vente.

Secteurs d'activités accessibles :

- Grande distribution.
- Grandes surfaces spécialisées
- Commerces franchisés.
- Commerces indépendants.